

BACCALAUREAT PROFESSIONNEL COMMERCE

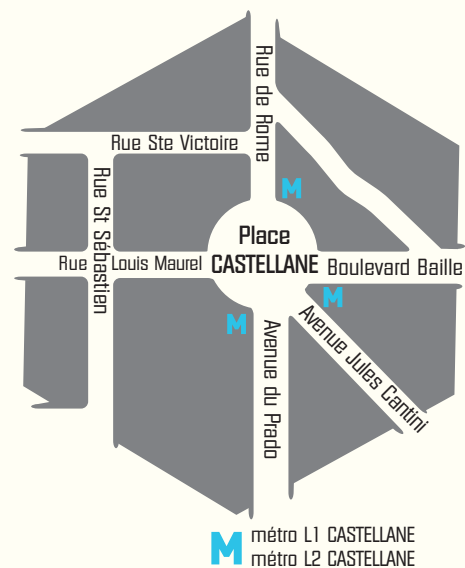
En contrat de professionnalisation

POSTBEP

Document non contractuel



PLAN D'ACCES



DÉBOUCHÉS PROFESSIONNELS :

- Employé de commerce,
- Employé commercial,
- Assistant de vente,
- Conseiller de vente,
- Vendeur,
- Vendeur spécialisé,
- Vendeur conseiller



BACCALAUREAT

PROFESSIONNEL COMMERCE

En contrat de professionnalisation

OBJECTIFS :

- Participer à l'approvisionnement et à l'animation d'une surface de vente
- Vendre, conseiller et fidéliser la clientèle
- Assurer la gestion commerciale liée à la fonction

Conditions d'admissions :

- BEP Vente Action Marchande ou
- CAP Vente Relation Clientèle
- Dossier de candidature et entretien

Admission définitive :

Avoir un contrat de professionnalisation sur 2 ans

Statut :

Salarié (contrat de travail)

CURSUS PÉDAGOGIQUES : 1100 H SUR 2 ANS

Règlement d'examen

	ECRIT	ORAL	COEF
Formation générale			
Culture et Expression Française :	2h30		3
Histoire – Géographie :	2h00		2
Anglais :	2h00		2
Economie générale et Droit :	1h30		1
Mathématiques :	1h00		1
Techniques Spécifiques :			
Préparation, suivi de l'activité commerciale:	3h00		4
Action Promotion et Animation commerciale :		0h30	4
Epreuve pratique en milieu professionnel :		0h30	4

LES PLUS

- Validation par un diplôme d'Etat Bac Pro
- Excellence de nos résultats
- Expérience en entreprise concrète et professionnelle
- Encadrement pédagogique personnalisé
- Enseignement de qualité dispensé par des formateurs qualifiés

Formation gratuite

- Une rémunération de 55% à 70 % du SMIC selon l'âge
- Un contrat de travail de type particulier : le contrat de professionnalisation
- Le bénéfice d'une couverture sociale au même titre que les salariés de l'entreprise d'accueil (y compris pendant le temps passé en centre de formation)
- Des droits aux congés payés